

## **Functieomschrijving Commissaris Acquisitie**

Als Commissaris Acquisitie heb je niet de meest zichtbare functie binnen het bestuur, maar zeker wel een essentiële. Kort gezegd houd je je bezig met het werven van sponsors, wat een belangrijke inkomstenbron voor de vereniging met zich meebrengt. Er zijn veel bedrijven die het heel interessant vinden om een vereniging als de MFAS te sponsoren, in ruil voor promotie van het bedrijf. Dit kan gaan middels het plaatsen van advertenties, maar ook door ruimte te bieden voor het organiseren van een workshop of het uitdelen van goodies.

Ook al heb je soms het geluk dat er letterlijk ineens een nieuwe sponsor voor de deur staat, meestal is het werven van sponsors een actief proces. Je moet contact onderhouden met huidige sponsors, waarvan je hoopt dat ze in de toekomst wederom interesse hebben in een sponsorovereenkomst met de vereniging. Daarnaast is het de bedoeling dat je nieuwe sponsors vindt, dit kan binnen de medische bedrijfswereld, maar je kan oprecht iedereen benaderen waarvan je denkt of hoopt dat ze interesse hebben. Je kan hierin al je nieuwe ideeën kwijt, in je achterhoofd houdend dat er toch een quotum is die je aan het einde van het jaar gehaald wil hebben.

Als je eenmaal sponsorcontracten hebt binnengehaald en/of verlengd dan ben je als Commissaris Acquisitie degene die erop toeziet dat de afspraken van onze kant worden nagekomen. Dit houdt bijvoorbeeld in dat je in de gaten moet houden dat de juiste advertentie op het goede moment wordt gepubliceerd, dat posters van een bedrijf niet zomaar worden weggehaald of dat bedrijven tijdig een uitnodiging ontvangen voor een MFAS activiteit waarbij ze met een stand aanwezig zijn. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor de vacature nieuwsbrief. Deze nieuwsbrief wordt elke 2 à 3 maanden verstuurd. Het is de bedoeling dat je ervoor zorgt dat deze nieuwsbrief boordenvol staat met vacatures, het liefst voor medische relevante bijbaantjes. Ook hiervoor moet je actief bedrijven benaderen, maar soms komen de bedrijven ook naar jou toe.

Verder zijn er sinds vorig jaar ook leden sponsoring in een aantal commissies, zij kunnen extra inkomsten werven voor de commissie of ervoor zorgen dat er op een activiteit een rijk gevulde goodiebag kan worden uitgedeeld. Als commissaris acquisitie ben je aanspreekpunt voor deze leden sponsoring en vertel je de praktische kant van de sponsoring zoals wie je beter niet kan benaderen of hoe je een factuur moet opstellen.